



WHITE PAPER BANANACOIN

**Expansion de la production
de bananes au Laos
(Vientiane province, Lao PDR)
par le biais d'une vente
publique**

Table des Matières

Introduction	3
Description générale du projet	4
Description du secteur	6
Analyse de la dynamique du secteur	6
Marché ciblé	8
Compétition	9
Description du projet	10
Equipe et expérience	10
Variété de bananes Lady Finger. Spécificité de la culture	12
Stratégie de développement du projet	14
Evaluation des risques du projet	15
Avantages économiques et technologiques	16
Justification financière	18
Levée de fonds	20
Financement	22
Liste des sources	23

INTRODUCTION

Le Projet Banacoin a été mis en place par un groupe de professionnels ayant plus de 3 ans d'expérience dans la production de bananes au Laos, consultés par des experts en développement de logiciels et des avocats professionnels, afin de tirer parti de la technologie de la blockchain pour dresser des objectifs réalistes.

L'objectif stratégique du projet est de modifier fondamentalement le processus de production, les relations commerciales et l'exportation de bananes, jusqu'à la livraison. Les initiateurs du projet se sont fixé un objectif: décentraliser le processus d'expansion de leur activité et dépasser le cadre des partenariats traditionnels.

Le projet Banacoin facilitera une plus grande reconnaissance de la technologie blockchain sur le marché des produits de base, en établissant un lien étroit avec les communautés blockchain - Bitcoin, Ethereum, WAVES et autres.

Banacoin va créer des tokens en utilisant la blockchain (Ethereum), et les tokens seront émis en étant basés sur le prix à l'export d'un 1 kilogramme de bananes.

!3

DESCRIPTION

GENERALE DU PROJET

Bananacoin est un projet de blockchain visant à réaliser une modification fondamentale de l'industrie mondiale de production de bananes, similaire à la façon dont Uber a révolutionné l'industrie du taxi ou à la façon dont Upwork a amené les freelances à un niveau supérieur. En bref, les initiateurs du projet créent des processus dans la production de bananes biologiques à travers la mise en œuvre d'un nouvel élément économique dans le cadre de l'exportation du produit.

Bananacoin utilise le modèle de financement TGE, qui a fait ses preuves, permettant aux porteurs d'investir dans le développement de la production et de devenir détenteurs de jetons Bananacoin (BCO), échangeables après le lancement du projet, contre des biens ou des fonds et leur valeur devrait plus que doubler d'ici 18 mois.

Après la réalisation du projet, les jetons Bananacoin seront échangeables contre un certain montant de bananes Lady Finger ou une compensation monétaire équivalente. Etant donné que le jeton est soutenu par la valeur marchande d'un kilo de bananes, les participants peuvent être certains du succès du projet, car la demande de bananes est constante. De plus, les bananes Lady Finger sont considérées comme l'une des meilleures variétés de bananes, et les technologies respectueuses de l'environnement utilisées par notre projet garantissent que le produit reste un investissement attractif et que son prix ne cessera de croître.

LES GRANDES LIGNES DU PROJET

L'initiateur du projet prévoit d'augmenter la production de bananes dans la province de Vientiane (Laos) en augmentant la superficie de production. Notre objectif est d'étendre le territoire de la plantation de 100 à 360 hectares.

L'OBJECTIF DU PROJET

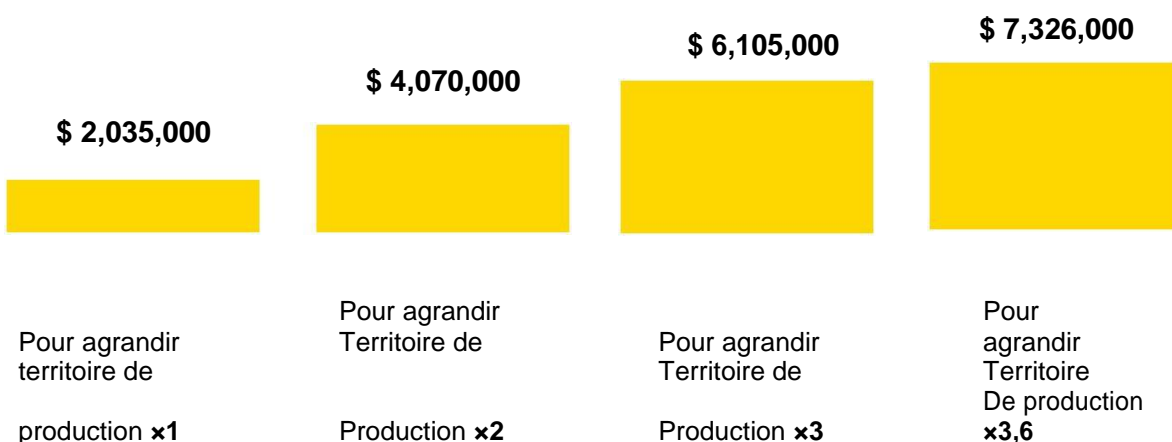
L'objectif du projet est d'assurer plus de 360% d'augmentation des ventes de produits sur le marché Chinois, à travers l'expansion du domaine de production.

LES MISSIONS-CLES DU PROJET

En vue d'atteindre cet objectif, l'initiateur du projet a prévu de mettre en oeuvre les orientations stratégiques suivantes :

Création et vente du token Bananacoin token, à la valeur nominale de 0,5 USD (prix nominal pour 1 token), lié à la valeur d'un kg de bananes;	Achat d'une superficie pour la production de bananes (culture) à l'aide des fonds reçus et préparation au cycle de production (18 mois);
Récolte et vente de bananes cultivées sur la nouvelle plantation	A moyen terme, notre équipe prévoit d'augmenter la surface de production à 1 000 hectares et de soumettre le projet à l'un des fonds agricoles asiatiques
Echange de tokens contre le produit ou compensation monétaire équivalente;	

ESTIMATION DES FONDS NÉCESSAIRES AU PROJET BANANACOIN



DESCRIPTION DU SECTEUR INDUSTRIEL

Analyses des dynamiques du secteur

Selon l'Organisation des Nations Unies pour l'alimentation et l'agriculture (FAO), la production commerciale au Laos a commencé en 2005, avec l'ouverture d'une plantation de bananeraies dans la province de Luang Namtha. En 2014, la superficie totale des terres affectées à la culture de la banane est passée à 22 920 hectares. En 2016, la quantité de bananes exportées a presque doublé en tonnes.

Selon la FAO, alors que les bananes sont produites dans toutes les régions du Laos, la majeure partie de la production se fait dans la région centrale (52%) et la région méridionale (31%) du Laos. Le plus petit nombre de producteurs est situé dans la région nord du Laos (17,2%).

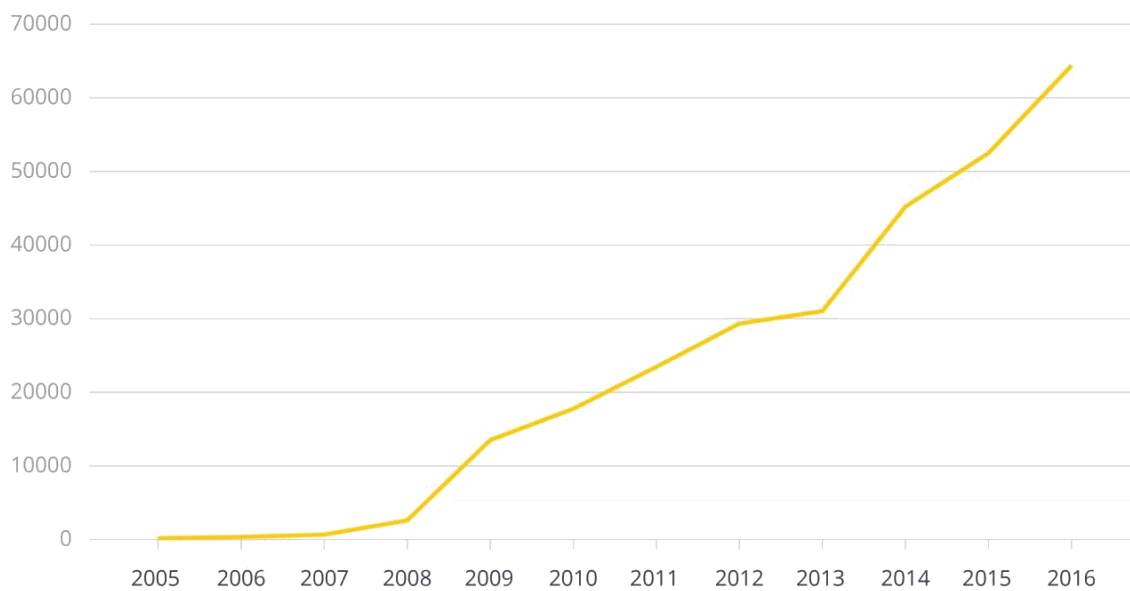
A l'heure actuelle, la Stratégie de développement agricole du Laos pour 2015-2020 définit la banane comme l'un des principaux biens d'exportation produits sur son sol.

Au cours des 10 dernières années, différents modèles de cette filière sont apparus: fermes familiales, organisations agricoles privées et partenariats public-privé faisant l'objet de conventions de concession.

Selon un rapport du Ministère de l'Industrie et du Commerce du Laos, la production de bananes est actuellement en expansion en raison d'investissements majeurs dans cette filière. L'utilisation du TGE comme mécanisme de collecte de fonds est unique et innovante dans la région - elle n'est pas encore répandue au Laos.

Export of bananas in Laos

— Export of bananas (in thousands of USD \$)



Marché ciblé

Selon le dernier rapport du Ministère de l'Industrie et du Commerce du Laos, les deux principaux marchés d'exportation de marchandises sont la Chine et la Thaïlande. L'exportation de bananes produites au Laos vers la Chine a augmenté rapidement, une grande partie des exportations précédemment destinées à la Thaïlande étant maintenant vendue à la Chine.

Les exportations de bananes vers la Chine sont passées de 42% du volume total des exportations de bananes en 2011-2012 à 88% en 2014-2015. Elle continuera de croître. Cette expansion est liée à la signature d'un accord entre le Laos et la Chine en 2012, portant sur l'exportation de bananes vers la Chine et réglementant les procédures douanières, le contrôle qualité et la sécurité de ce produit.

Les principaux concurrents sont le Cambodge, le Vietnam et le Myanmar, tandis que le marché cible est concentré en Chine et en Thaïlande. Cela s'explique par les conditions climatiques de ces pays.



Concurrence

Les premières plantations de bananes sont apparues au Laos en 2005. Aujourd'hui, les bananes sont le principal produit d'exportation du pays. En termes d'avantages d'investissement, le principal concurrent est la Chine, qui investit dans la découverte et le développement de plantations de bananeraies au Laos. Toutefois, les autorités de la province de Bokeo, dans le nord du Laos, ont suspendu les activités de 18 plantations de bananes soutenues par la Chine après avoir découvert des violations des règles de sécurité concernant l'utilisation de produits chimiques agricoles.

Le principal concurrent est le Vietnam. Le ministère de l'Agriculture et du Développement rural du Vietnam indique que le Vietnam produit environ 1,4 million de tonnes de bananes chaque année et qu'une grande partie des exportations est destinée au marché chinois.

Cependant, en fait, la quantité de bananes provenant du Vietnam est la plus faible, en raison de la présence d'un grand nombre d'éléments chimiques dans le sol (les conséquences de la guerre américano-vietnamienne de 1965-1973).

Les producteurs cambodgiens sont également des concurrents potentiels. La Chine, en particulier, prévoit d'augmenter les importations de produits agricoles en provenance du Cambodge, conformément au protocole sur la sécurité et l'hygiène des denrées alimentaires signé en 2014.

DESCRIPTION DU PROJET

Equipe et expérience

Les initiateurs du projet ont mis en place avec succès un cycle de production de bananes sur une superficie de 100 hectares. L'équipe du projet Banacoin est composée de personnes partageant les mêmes idées et possédant une expérience exceptionnelle en matière de développement des entreprises.

Notre société dispose de relations bien établies dans tous les domaines d'activité, de la production à la vente. Nous sommes prêts à répondre aux questions et à discuter des travaux en cours:



Oleg Dobrovolsky

co-fondateur

est un entrepreneur et philanthrope russe. Il développe le complexe agro-industriel au Laos depuis plus de 3 ans. Il est responsable de l'interaction de tous les départements de l'entreprise et est impliqué à 100% dans le projet.



Alexander Bychkov

co-fondateur

est un entrepreneur en série qui travaille depuis 2000 dans le domaine de la construction d'entreprises " de A à Z " dans le commerce de gros et de détail. Il est responsable du marketing et de la communication du projet.



Mr. Prasan Sangsatjatham

responsable agronome

il est diplômé de la Faculté Agro-Industrielle de l'Université Kasetsart de Bangkok, Thaïlande. Il cultive des bananes en Thaïlande depuis longtemps. Il a l'entreprise agricole dans le sang - sa famille possède une vaste plantation en Thaïlande.



Alexander Magomedov

vit au Laos depuis 17 ans. Pendant 12 ans, il a été employé à l'export de bois de qualité supérieure en Russie. Au cours des 3 dernières années, il s'est impliqué dans le secteur agro-industriel, à savoir la culture et l'exportation de bananes. Il parle couramment le laotien. Alexandre entretient des liens étroits avec le gouverneur de la province de Vientiane où se trouvent nos plantations. Le bon fonctionnement des plantations est de sa responsabilité.



Dmitry Mazutov

représentant en Chine, province du Sichuan. Spécialiste des activités économiques à l'étranger, il est interprète pour l'anglais et le chinois. Il a fréquenté l'Université Liaoning de Shenyang City. Il possède une vaste expérience dans des postes de direction. Pendant 8 ans, il a travaillé en Chine dans différents domaines: approvisionnement, marketing, logistique, douanes, contrôle financier, traductions. Il est responsable du marketing produit.



Peter Peng

conseiller
PDG d'Oren Irrigation Equipment Ltd. L'entreprise possède 10 000 hectares de terres irriguées dans son portefeuille. Elle est engagée dans l'irrigation, l'automatisation des processus du complexe agro-industriel, la vente d'équipements et la formation du personnel.

Variété de bananes Lady Finger.

Spécificités de culture

Les spécialistes du projet ont identifié des territoires dans la province de Vientiane, en République démocratique populaire du Laos, près des plaines inondables, où le sol est le plus fertile et où les coûts d'approvisionnement en eau sont les plus bas.

Les principaux avantages concurrentiels conférés par cette localisation pour la production de bananes sont les suivants:

- Températures moyennes élevées;
- Sol fertile (sol rouge) ;
- Disponibilité d'eau de source peu chère;
- Disponibilité d'électricité relativement peu chère pour les producteurs agricoles.

•

Un problème courant pour une culture des plantations efficace est la disponibilité de superficies suffisantes et concentrées en un seul endroit. Il est souvent possible de trouver des parcelles d'une superficie allant jusqu' à 20 hectares, toutes éparpillées sur le territoire.. Pour une production efficace, il est nécessaire d'avoir des superficies couvrant au moins 200 hectares.

Dans notre cas, compte tenu de la localisation actuelle de l'entreprise, il est possible d'acquérir des terrains allant jusqu' à 8 000 hectares, tous situés dans la même vallée.

Des spécialistes chinois sont employés pour le contrôle des technologies de production - 6 ouvriers par 100 hectares.

Les plants de bananes "Lady Finger" (culture *Musa acuminata*) sont achetés auprès d'entreprises spécialisées en Thaïlande. Il s'agit de petits fruits qui font jusqu' à 12,5 cm de longueur, avec une coloration jaune clair et de petites bandes brunes. Ce type de bananes a un prix plus élevé sur le marché final, par rapport à d'autres variétés de bananes, et il est le plus populaire en Chine.

Tous les engrais nécessaires sont obtenus auprès de fournisseurs en Thaïlande.

La fréquence d'irrigation pendant la saison sèche et l'utilisation des engrais sont déterminées en fonction des mesures prises sur le sol et des paramètres végétaux.

Après la récolte, les pousses les plus vigoureuses du tronc principal sont sélectionnées pour former la plante pour la prochaine récolte, tandis que le tronc principal est coupé.



Pic. 2
Banana flower

Stratégie de développement du projet

Notre stratégie de développement du projet peut être divisée en deux parties :

STRATEGIE DE COURT TERME

implique l'extension de nos surfaces de production jusqu' à un maximum de 360 hectares.

LA STRATEGIE DE COURT TERME INCLUT CES ETAPES

1

Creation du token Bananacoin, dont l'achat donne droit au participant à la réception future de marchandises ou à une compensation monétaire équivalente.

2

Vente du token sur les plateformes d'échange. Le prix du jeton est indexé sur celui d'1 kg de bananes.

3

Production de bananes (jusqu'à 18 mois)

4

Tous les tokens sont échangés contre des biens ou une compensation monétaire équivalente

STRATEGIE A LONG TERME

implique l'extension de nos surfaces de production jusqu' à un maximum de 1 000 hectares et la mise en place d'une coopération avec de grandes organisations internationales et régionales ainsi que l'apport de fonds par la cession d'actifs.

Evaluation des risques du projet

Risques de développement	Méthodes de minimisation des risques
Compétition très élevée	<p>Actuellement, l'utilisation de la technologie des TGE dans la production de biens n'est pas répandue. Il est prévu de réduire ce risque en introduisant cette technologie, ainsi que la production par le biais de la "ferme biologique" qui est un avantage concurrentiel par rapport au système des plantations de bananeraies existantes au Laos.</p> <p>Les produits cultivés au Laos entrent sur le marché chinois trois jours après avoir quitté la plantation. Les fruits cultivés au Laos ont la même taille et n'ont pas de zones noircies (qui apparaissent à cause d'une baisse de température), d'où leur prix à la demande le plus élevé par rapport aux produits d'autres pays.</p>
Risques écologiques ("Maladie de Panama" du sol)	<p>Nous envisageons de créer une "ferme biologique", comme le recommande la méthode de la FAO dans la prévention de la maladie du Panama. Une "ferme biologique" est une bananeraie isolée des autres fermes. Lors du choix d'un site de production, des essais seront effectués pour déterminer si l'agent pathogène fongique responsable de la maladie est absent du sol. Tous les territoires prévus pour la mise en service n'ont jamais été utilisés pour l'agriculture (jungle vierge).</p> <p>Selon la FAO, l'utilisation de produits chimiques et de pesticides réduit la résistance des sols à la maladie du Panama, de sorte que nous ne l'utilisons pas dans la production.</p>
Introduction de restrictions à cause de l'utilisation des produits chimiques et des pesticides	<p>Le cycle de production est planifié pour être entièrement conforme au Règlement du Laos sur l'utilisation des produits chimiques agricoles.</p>
Risques politiques	<p>Le Laos n'a pas de tensions dans ses relations avec la Chine, contrairement au Vietnam. Cela a un impact bénéfique sur la possibilité d'augmenter les exportations du Laos.</p>
Limites imposées par l'emplacement géographique de la plantation et possibilité d'augmenter les exportations à partir du Laos.	<p>Le vent crée un grand danger dans les pays bordés par la mer. Une distance de moins de 150 km du littoral expose une plantation à des risques de typhons. Des vents forts brisent les feuilles de bananiers, nuisent à la plante et réduisent le rendement. En cultivant des bananes dans la province de Vientiane au Laos, nous évitons les risques des typhons; même de fortes rafales de vent ne peuvent pas se former car les plantations sont situées dans des plaines d'inondation fluviales entre les montagnes.</p>

Avantages technologiques et économiques

AVANTAGES TECHNOLOGIQUES

COMMODITÉ. Les tokens sont intégrés à des portefeuilles tokenisés utilisés sur le marché, et seront finalement intégrés dans des magasins existants.

ARCHITECTURE BLOCKCHAIN. L'émission de tokens Banacoin est faite sur la blockchain Ethereum, qui est parmi les plus stables sur le marché aujourd'hui.

FACILITÉ D'UTILISATION. Banacoin est conçu comme un token facile à utiliser avec un équivalent monétaire compréhensible (sous forme d'un 1kg de bananes). Il ne requiert aucune connaissance spécialisée en cryptographie ou en technologie blockchain.

AVANTAGES ECONOMIQUES

INDEPENDANCE. Les tokens sont basés sur une valeur d'usage et ne sont pas dépendants des banques ou institutions financières, mais sont directement liés à la productivité de la société et de son activité d'exportation.

PROTECTION DE L'INFLATION. Les tokens basés sur la valeur de la marchandise sont rattachés à la valeur marchande des bananes. Au cours des sept dernières années, le prix de 1 kg de bananes a augmenté de 4 à 10 % par an (voir schéma). Par conséquent, les tokens sont bien protégés contre l'inflation par rapport aux monnaies fiduciaires, et leur volatilité historique est extrêmement faible.

TRANSPARENCE. L'utilisation de la technologie blockchain garantit une transparence renforcée. En définitive, cela se traduira par des transferts d'argent enregistrés et les participants auront accès à l'information sur la croissance et la récolte des cultures, le volume de la récolte et sa vente ultérieure sur le marché.

Lady Finger bananas price fluctuation

— Price of 1 kg of Lady Finger bananas during various periods, \$



La culture des bananes Lady Finger a un grand potentiel de croissance, grâce aux conditions météorologiques favorables au Laos, tandis que la croissance du marché chinois se traduit par un potentiel de croissance supplémentaire.

La pénurie actuelle de bananes permet la construction d'une plantation d'une superficie de 30 000 hectares avec des ventes garanties. En atteignant la date limite pour la culture continue de bananes dans une zone, il est possible de remplacer temporairement les cultures par des cultures ayant des paramètres de rentabilité similaires, comme la papaye ou la mangue.

Il est évident que la Chine, avec un déficit de superficies permettant la culture fruitière et une consommation en constante augmentation, n'a pas d'autre choix que l'importation de marchandises pour satisfaire la demande.

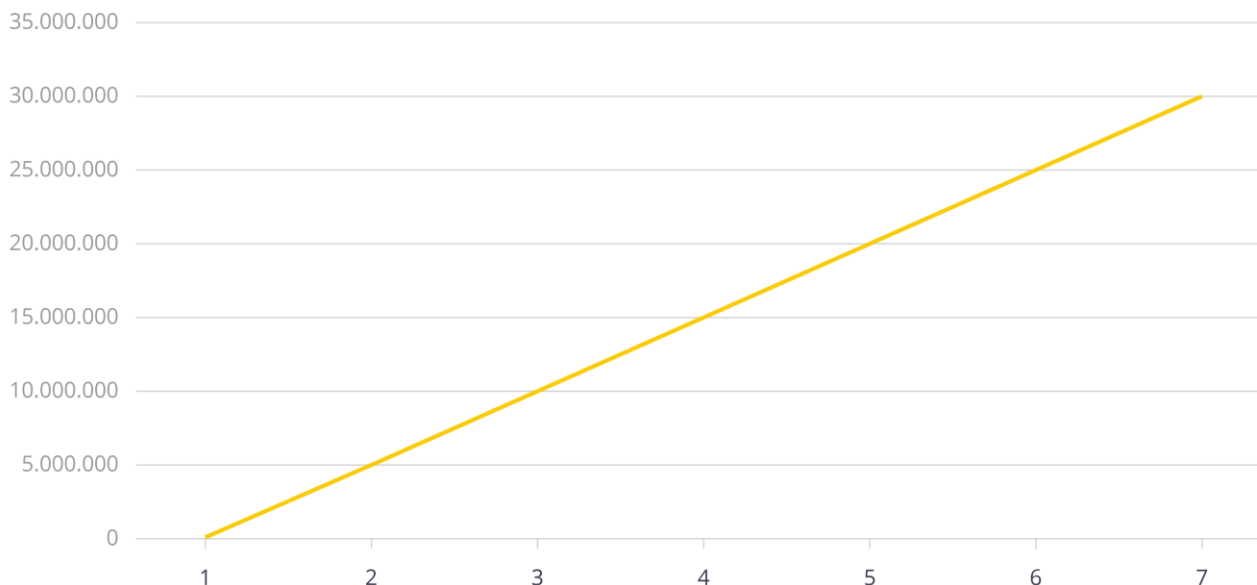
Justification financière

Le tableau ci-dessous présente un calcul de l'attractivité financière du projet (basé sur une situation optimale avec la mobilisation de 7.326.000 dollars US sur une parcelle de terrain allant jusqu' à 360 hectares).

Année	1	2	3	4	5	6	7
Investissement, \$	7324,0						
Coûts de démarrage							
Bail du terrain \$ (+3% annually)		189,8	195,5	201,3	207,4	213,6	220,0
Charges salariales \$		1320,0	1320,0	1320,0	1320,0	1320,0	1320,0
Fertilisants, \$	370,6	370,6	370,6	370,6	370,6	370,6	370,6
Electricité, \$	79,4	79,4	79,4	79,4	79,4	79,4	79,4
Emballage, expédition Et transport, \$	1323,5	1323,5	1323,5	1323,5	1323,5	1323,5	1323,5
Total (avant impôts), \$	9097,6	3283,3	3289,0	3294,9	3300,9	3307,1	3313,5
Revenus de la vente De bananes, \$	16272,0	16272,0	16272,0	16272,0	16272,0	16272,0	16272,0
Flux de trésorerie Avant impôts, \$	7174,4	12988,7	12983,0	12977,2	12971,1	12964,9	12958,5
Flux de trésorerie accumulés, \$	7174,4	20163,1	33146,2	46123,3	59094,4	72059,3	85017,8

Cash flow

— Accumulated cash flow, \$



Ainsi, avec un financement de 7 324 M\$, les flux de trésorerie accumulés augmentent de 2,3 fois au cours de la deuxième année du projet, de 1,6 fois au cours de la troisième année et de 1,3 fois par année au cours de la période suivante, soit de la quatrième à la septième année. En même temps, les recettes annuelles provenant de la vente de bananes s'élèvent à 16272 M\$, avec des coûts de départ de 9 097,6 M\$ la première année de développement du projet et d'environ 3 298,22M \$ au cours de la période allant de la deuxième à la septième année de développement du projet.

ATTRACTION DES CAPITAUX

Les principales étapes de l'attraction des fonds:

1

PRE-TGE

Septembre 2017

Lors de la Pre-TGE, nous allons vendre 1 000 000 de tokens Bananacoin avec une remise de 50%. Les capitaux serviront pour le marketing lors de la principale TGE. Nous utiliserons ETH, BTC et Visa/MasterCard.

2

TGE

Décembre 2017

Nous utiliserons ETH, BTC and Visa/MasterCard. Les capitaux seront utilisés pour la production de bananes.

3

TERRAIN PRÊT

Novembre 2017 – Mars 2018

Tous les documents pour les terrains sont signés, la zone est dégagée et prête pour la plantation de bananes.

4

PRODUCTION DE BANANES

Avril – Décembre 2018

Les plants vont pousser. En 2019, les bananes sont prêtes à être vendues.

5

CIRCULATION DU TOKEN

Juillet 2019

Les tokens sont échangés contre des biens ou une compensation monétaire équivalente, 18 mois après le TGE.

L'objectif principal du financement pour les participants est d'acheter une option avec un rendement de 5,5% par mois, ainsi que de recevoir un instrument financier en libre circulation sur les plateformes d'échanges.

Le token Bananacoin est soutenu par la valeur du bien produit, qui est en forte demande - les bananes se classent au cinquième rang en termes de consommation de matières premières sur le marché mondial.

Pourquoi participer au projet Bananacoin ?

La consommation annuelle de bananes en Chine est d'environ 13 millions de tonnes. La consommation de bananes en Chine a été multipliée par 12 au cours des 8 dernières années, et elle continue d'augmenter constamment en raison du niveau de vie croissant de la population et de la croissance de la consommation.

Même dans les pays en développement, la consommation de bananes pendant une crise économique ne diminue que légèrement, car les bananes sont un produit relativement bon marché.

Cela lie les tokens Bananacoin, qui sont rattachés au prix des bananes, à la dynamique positive du marché.

FINANCEMENT

Banacoin est un projet orienté sur les participants, dont l'objectif est réaliser un investissement rentable d'un futur produit basé sur la technologie blockchain, en révolutionnant la production de bananes. Ce projet est basé sur le TGE crowdfunding et implique une mobilisation de capitaux à travers la vente de tokens Banacoin, qui sont soutenues par la valeur marchande d'1 kg de bananes produites par la société.

Les initiateurs du projet et l'équipe du projet croient que les réalités économiques actuelles et les avantages de la technologie blockchain peuvent créer de nouvelles monnaies basées sur la valeur des matières premières comme fondement du secteur de l'économie réelle.

LES CARACTERISTIQUES PRINCIPALES DU PROJET BANACOAIN SONT:

1

Création du token Banacoin pour tous les participants

3

En 18 mois, la valeur du Banacoin augmentera en raison de l'augmentation du chiffre d'affaires et la dynamique de la coût de 1 kg de bananes;

2

Pendant le financement public, les zones de production doivent être augmentés à 360 hectares en utilisant les capitaux reçus;

4

Les tokens supplémentaires de banacoin sont mis en circulation et disponibles pour les opérations sur les principales plateformes de cryptomonnaies.

Sources

- 1 <http://trade.nosis.com/ru/Comex/Import-Export/Laos/bananas--peel-of-citrus-fruit-or-melons-including-watermelons-fresh-frozen-dried-or-provisionally-pr/LA/0803>
- 2 The World Banana Forum (WBF)
<http://www.fao.org/world-banana-forum/ru/>
- 3 Laos: Banana – Exporting Countries
<https://ru.actualitix.com/country/lao/ru-laos-banana-export.php>
- 4 Banana Traders
<https://fruitnews.ru/analytics/37240-banana-traders.html>
- 5 <http://www.fxbananas.com>
- 6 FAO urges countries to step up action against destructive banana disease
<http://www.fao.org/news/story/ru/item/224608/TGEde/>
- 7 <https://ru.actualitix.com/country>
- 8 Bananas become Laos' top export earner
<http://mefite.ice.it/CENWeb/ICE/News/ICENews.aspx?cod=76545&Paese=680&idPae%20se=680>
- 9 Bananas in China
<http://www.bananalink.org.uk/sites/default/files/Bananas%20in%20China%202012.pdf>
- 10 Fair deal or ordeal? Enquiry into the sustainability of commercial banana production in the Lao PDR
<https://acsd2016.cirad.fr/content/download/4367/33056/version/1/file/09h10-Fair+deal+or+ordeal+MANIVONG.pdf>
- 11 How sustainable is commercial banana production in Laos?
http://rightslinklao.org/wp-content/uploads/downloads/2016/05/Banana_research_findings_-_PTT310316_E_Final.pdf
- 12 Small-scale land acquisitions, large-scale implications: The case of Chinese banana investments in Northern Laos
https://www.iss.nl/fileadmin/ASSETS/iss/Research_and_projects/Research_networks/MOSAIC/CMCP_36-_Friis.pdf
- 13 Task force on Fusarium wilt Tropical Race 4 (TR4)
<http://www.fao.org/economic/worldbananaforum/fusarium-tr4/en/>
- 14 What's Behind Laos' China Banana Ban?
<https://thediplomat.com/2017/04/whats-behind-the-china-banana-ban-in-laos/>